

1. O NAS

BPS Faktor S.A. jest spółką produktową Banku Polskiej Spółdzielczości S.A. utworzoną w 2011 roku. Nasza oferta skierowana jest do szerokiego grona podmiotów gospodarczych na terenie całego kraju, w tym przede wszystkim do obecnych i przyszłych Klientów Banku Polskiej Spółdzielczości, zrzeszonych Banków Spółdzielczych, podmiotów zewnętrznych, ale również Klientów Banków Spółdzielczych niezrzeszonych w Grupie BPS.

Spółkę tworzą profesjonaliści z wieloletnim doświadczeniem w branży faktoringowej posiadający eksperckie podejście do świadczonych usług. Spółka jest także członkiem Polskiego Związku Faktorów, czyli izby gospodarczej reprezentującej podmioty świadczące usługi faktoringowe w Polsce, a Prezes Zarządu Spółki – Pan Maciej Witucki jest Członkiem Komisji Rewizyjnej PZF.

Usługi faktoringu w BPS Faktor spełniają standardy rynkowe, a w wielu aspektach mechanizmy oferowane w zakresie produktu i rozliczeń są znacznie bardziej przyjazne niż u konkurencji. W oparciu o kompleksowość i elastyczność oferujemy usługi dopasowane do indywidualnych potrzeb i skali działalności Klienta. Proponujemy produkty faktoringowe dostępne na rynku (faktoring z regresem i bez regresu, faktoring odwrotny, faktoring międzynarodowy), połączone ze świadczeniem usług dodatkowych, oraz oferujemy nowoczesny system faktoringowy do obsługi wierzycielności, umożliwiający rozliczanie „per faktura”. Zapewniamy profesjonalną obsługę negocjacyjną i operacyjną, samodzielnie dokonujemy oceny sytuacji ekonomiczno-finansowej firm oraz podejmujemy decyzje faktoringowe.

KONTAKT

Chcesz poznać szczegóły naszej oferty? Skontaktuj się z nami. Zadzwoń na bezpłatną infolinię* dla potencjalnych klientów zainteresowanych faktoringiem: 665 663 055 lub napisz do nas na adres e-mail: Zgloszenie-Faktor@bankbps.pl. Nasz doradca faktoringowy niezwłocznie skontaktuje się z Państwem i udzieli szczegółowych informacji na temat oferty i wymaganych przez BPS Faktor dokumentów. Doradca doradzi również, które rozwiązanie najlepiej spełni potrzeby Państwa firmy.

**Połączenie płatne zgodnie z taryfą operatora.*

2. FAKTORING

2.1. Co to jest faktoring

Faktoring jest formą krótkoterminowego finansowania dla przedsiębiorstw udzielających kredytów kupieckich tj. stosujących odroczone terminy płatności. To wygodny i szybki sposób finansowania działalności bieżącej, pozwalający efektywniej zarządzać portfelem wierzycielności. W praktyce usługa polega na nabywaniu i finansowaniu wierzycielności Faktoranta.

Jest usługą przyjazną przedsiębiorcy, która pozwala uzyskać także dodatkowe korzyści jak: administrowanie i zarządzanie wierzycielnościami, dochodzenie należności oraz przejęcia ryzyka zapłaty za wierzycielność (finansowanie połączone z ubezpieczeniem obrotu gospodarczego). Niejednokrotnie stanowi uzupełnienie istniejącego kredytu krótkoterminowego, dzięki czemu przedsiębiorca może bez przeszkód dynamicznie rozwijać swój biznes.

Przedmiotem transakcji faktoringowej mogą być wierzycielności:

- ❖ w obrocie krajowym lub zagranicznym,
- ❖ bezsporne, niegotówkowe i niepodlegające kompensatom,
- ❖ z terminem płatności nieprzekraczającym 180 dni,
- ❖ nieobjęte zakazem cesji,
- ❖ właściwie udokumentowane,
- ❖ nieobciążone prawami na rzecz osób trzecich,
- ❖ nieobjęte postępowaniem sądowym, egzekucyjnym, administracyjnym, naprawczym lub upadłościowym.

2.2. Korzyści dla Klienta

Jakie są korzyści dla Klienta korzystającego z produktów faktoringowych w BPS Faktor S.A.?

- ❖ Korzyści w zakresie finansowania działalności Klienta:
 - Natychmiastowy dostęp do finansowania (przedsiębiorca nie musi czekać na środki).
 - Stały dostęp do środków finansowych (wsparcie finansowania handlu).
 - Elastyczne finansowanie dopasowane do poziomu realizowanej sprzedaży.
 - Poprawienie płynności finansowej oraz eliminowanie zatorów płatniczych.
 - Optymalizacja kosztów związanych z administracją, rozliczaniem i egzekwowaniem należności.
 - Poprawa struktury bilansu i wskaźników finansowych (faktoring pełny nie obciąża zdolności kredytowej).
 - Majątek trwały nie jest angażowany na zabezpieczenie, co ma znaczenie w procesie ubiegania się o kredyt.
- ❖ Korzyści w zakresie zarządzania ryzykiem prowadzonej działalności Klienta:
 - Poprawa bezpieczeństwa obrotu handlowego (obniżenie ryzyka opóźnień lub braku zapłaty od Kontrahentów).
 - Zmniejszenie ryzyka współpracy z niewiarygodnym Kontrahentem (weryfikacja i monitowanie).
 - Poprawa kultury płatniczej Kontrahentów (wzrasta terminowość regulowania zobowiązań).
 - Szybki dostęp on-line do informacji dotyczących stanu rozliczeń, sald, opóźnień, zaległości i limitów.
 - Profesjonalne zarządzanie należnościami przeterminowanymi oraz ich ewentualna windykacja.
 - Przejęcie ryzyka niewypłacalności odbiorców w oparciu o ubezpieczenie należności (faktoring pełny).
- ❖ Korzyści w zakresie poprawy konkurencyjności Klienta:
 - Wydłużenie Kontrahentom terminów płatności faktur.
 - Większa elastyczność działania w oparciu o szybki dostęp do środków pieniężnych.
 - Zwiększenie obrotów sprzedaży bez angażowania środków własnych (możliwość finansowania działalności bieżącej należnościami).
 - Wzrost wiarygodności dzięki poprawie ratingu przedsiębiorstwa.
 - Możliwość realizacji dużych kontraktów (dostosowanie poziomu finansowania do realizowanej wielkości sprzedaży).
 - Łatwiejszy dostęp do międzynarodowych rynków (wzrost eksportu).
 - Możliwość uzyskania rabatów u swoich Dostawców (przedsiębiorca może na bieżąco regulować własne zobowiązania).
 - Uzyskanie finansowania bez konieczności angażowania majątku na zabezpieczenie (możliwość równoległego finansowania za pomocą kredytu bankowego).
- ❖ Dodatkowe korzyści dla Klienta:
 - Nowoczesna platforma internetowa do obsługi wierzytelności (rozliczanie „*per faktura*”).
 - Minimum formalności (uproszczona procedura analizy transakcji oraz zawierania umowy faktoringowej).
 - Możliwość pozyskania nowej grupy odbiorców, którzy oczekują towarów w dobrej cenie z jak najdłuższym terminem płatności.
 - Oszczędność czasu i efekt racjonalizacji (koncentracja na prowadzeniu biznesu, podczas gdy zarządzaniem należnościami zajmuje się Faktor).
 - Uzyskanie dostępu do sieci informacyjnej Faktora.

W efekcie wystąpienia przynajmniej jednej z powyższych korzyści Klient zwiększa swoje przychody i zyski z działalności gospodarczej! Najczęściej przedsiębiorstwa korzystają z faktoringu przede wszystkim w celu finansowania bieżącej działalności oraz ograniczenia ryzyka jej prowadzenia.

2.3. Dla kogo faktoring

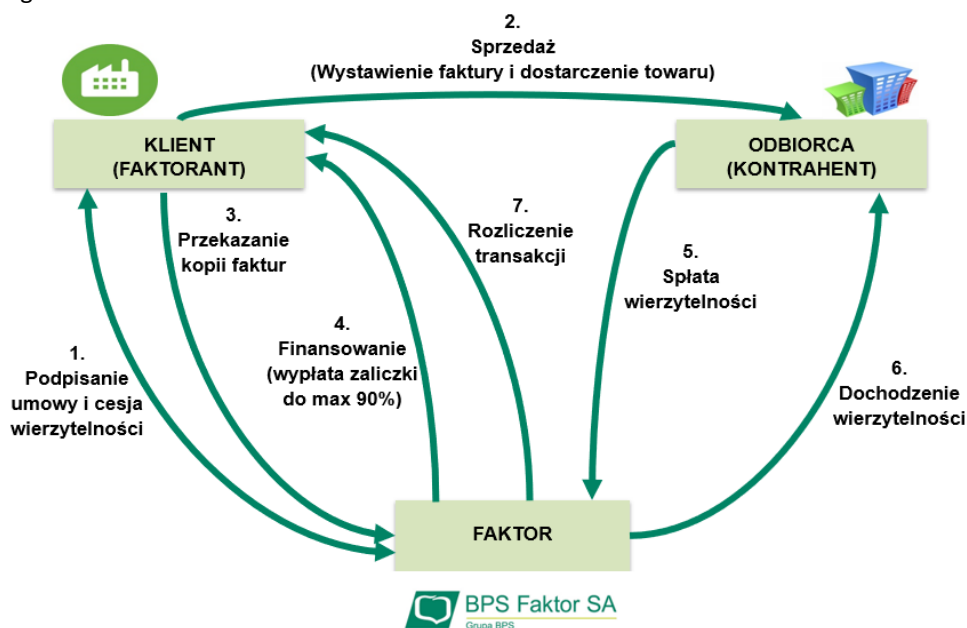
Faktoring jest sprawdzonym rozwiązaniem dla Firm, które:

- ❖ Prowadzą sprzedaż z odroczonym terminem płatności do 180 dni (kredyt kupiecki).
- ❖ Utrzymują stałą współpracę z licznymi Kontrahentami, którą cechuje powtarzalność (cykliczność).
- ❖ Posiadają wyniki finansowe za pełne 12 miesięcy lub prowadzą działalność gospodarczą minimum 18 miesięcy.
- ❖ Rozliczają się na zasadach pełnej lub uproszczonej księgowości.
- ❖ Wolą zlecić obsługę i zarządzanie należnościami wyspecjalizowanej instytucji finansowej.
- ❖ Posiadają akceptowalną strukturę należności i zobowiązań.
- ❖ Chcą poprawić płynność finansową oraz przyspieszyć spływ należności.
- ❖ Poszukują możliwości weryfikacji Kontrahentów.
- ❖ Dążą do poprawy terminowości regulowania należności przez Kontrahentów.
- ❖ Planują zabezpieczyć się przed niewypłacalnością Kontrahentów (faktoring pełny).
- ❖ Dynamicznie się rozwijają co rodzi dodatkowe potrzeby w zakresie szybkiego dostępu do finansowania.
- ❖ Mają możliwość uzyskania rabatów cenowych u swoich Dostawców z tytułu wcześniejszego regulowania zobowiązań.

2.4. Jak to działa w praktyce

W ramach umowy faktoringowej występują trzy podmioty:

- ❖ **Faktor (BPS Faktor S.A.)** - wyspecjalizowana instytucja finansowa, która na podstawie podpisanej umowy faktoringowej nabywa od faktoranta wierzytelności z tytułu sprzedanych towarów bądź usług.
- ❖ **Faktorant (dostawca)** - dostawca towarów bądź usług, któremu przysługuje wierzytelność pieniężna w stosunku do odbiorcy.
- ❖ **Kontrahent (odbiorca, dłużnik)** - odbiorca towarów lub usług zobowiązany do spełnienia świadczenia pieniężnego wobec faktoranta.



Schemat transakcji faktoringowej:

- (1) Faktorant wyraża zgodę na cesję wierzytelności podpisując umowę faktoringową z Faktorem.
- (2) Faktorant sprzedaje towary, produkty bądź usługi swojemu Kontrahentowi i wystawia fakturę.
- (3) Faktorant przekazuje Faktoremowi dokumenty niezbędne do wykupu wierzytelności (elektroniczne kopie faktur oraz dokumenty potwierdzające odbiór towaru bądź usługi).
- (4) Faktor wypłaca Klientowi zaliczkę do wysokości 90% wartości brutto faktury.
- (5) Kontrahent spłaca wierzytelności wobec Faktora po upływie określonej liczby dni.
- (6) W przypadku przekroczenia przez Kontrahenta terminu spłaty wierzytelności Faktor dochodzi swoich wierzytelności.
- (7) Następuje rozliczenie transakcji pomiędzy Faktorem a Faktorantem poprzez zwrot funduszu gwarancyjnego (pozostałej części wierzytelności).

Dzięki faktoringowi Klient może korzystać ze swoich pieniędzy zaraz po dokonaniu sprzedaży, nie czekając na spłatę należności przez Kontrahenta!

3. Oferta

Nasza oferta skierowana jest do szerokiego grona podmiotów gospodarczych na terenie całego kraju, w tym przede wszystkim do obecnych i przyszłych Klientów Banku Polskiej Spółdzielczości, zrzeszonych Banków Spółdzielczych, podmiotów zewnętrznych, jak również Klientów Banków Spółdzielczych niezrzeszonych w Grupie BPS.

W oparciu o kompleksowość i elastyczność oferujemy usługi faktoringowe dopasowane do indywidualnych potrzeb i skali działalności Klienta. **Proponujemy wykup wierzytelności handlowych w formie wypłat zaliczek na poczet cedowanych wierzytelności, zapewniamy szybki dostęp do środków finansowych, przejmujemy ryzyko braku płatności przez krajowych lub zagranicznych Kontrahentów objętych usługą faktoringu pełnego, monitorujemy i dochodzimy wierzytelności oraz oferujemy nowoczesny system faktoringowy umożliwiający dokonywanie rozliczeń związanych z wierzytelnościami „per faktura”.** Zapewniamy profesjonalną obsługę negocjacyjną i operacyjną, samodzielnie dokonujemy oceny sytuacji ekonomiczno-finansowej firm oraz podejmujemy decyzje faktoringowe. Zakres i warunki współpracy z BPS Faktor są każdorazowo dostosowywane do potrzeb Klienta.

ZAKRES NASZEJ OFERTY

- ❖ Faktoring z regresem (lub inaczej niepełny): krajowy
- ❖ Faktoring bez regresu z ubezpieczeniem (lub inaczej pełny): krajowy i eksportowy
- ❖ Faktoring odwrotny na finansowanie dostaw: krajowy i importowy
- ❖ Transakcje niestandardowe

DLACZEGO FAKTORING W BPS FAKTOR

- ❖ Konkurencyjne ceny (każdorazowo dostosowywane do oczekiwań Klienta).
- ❖ Kompleksowość oferty (dostępny faktoring odwrotny i eksportowy).
- ❖ Szybkie podejmowanie decyzji faktoringowych.
- ❖ Elastyczne parametryzowanie transakcji (dopasowanie oferty do potrzeb Klienta).
- ❖ Wysoka jakość obsługi poparta wieloletnim doświadczeniem na rynku usług faktoringowych.
- ❖ Nowoczesna platforma internetowa do obsługi wierzytelności (rozliczanie „per faktura”).
- ❖ Finansowanie wierzytelności niezależnie od kwoty faktury.
- ❖ Wypłaty zaliczek na poczet cedowanych wierzytelności kilka razy w ciągu dnia.
- ❖ Pobieranie opłat i prowizji wyłącznie w momencie finansowania wierzytelności.
- ❖ Stabilność działania gwarantowana przez Bank BPS.
- ❖ Dedykowany opiekun Klienta.

3.1. Faktoring z regresem (niepełny)

O PRODUKCIE

Faktoring klasyczny z regresem (lub inaczej niepełny) łączy w sobie kompleksową usługę finansowania i zarządzania wierzytelnościami oraz w razie potrzeby również ich dochodzenia w oparciu o działania dyscyplinujące Kontrahentów, czyli ponaglenia do zapłaty (tzw. monity). W przypadku, gdyby po okresie regresu Kontrahent wciąż zalegał z zapłatą na dodatkowe zlecenie Klienta BPS Faktor oferuje polubowne działania windykacyjne.

To rozwiązanie bez przejęcia ryzyka niewypłacalności Kontrahenta przez BPS Faktor, które pozwala finansować Klientowi bieżącą działalność firmy oraz zapewnia szybki dostęp do środków pieniężnych w formie wypłat zaliczek na poczet przedstawionych do wykupu kopii faktur wraz z dokumentami potwierdzającymi odbiór towaru bądź usługi.

Produkt pozwala finansować Klientowi należności powstałe w obrocie krajowym. BPS Faktor finansuje wierzytelności z odroczonym terminem płatności do 180 dni w walutach, w których wyrażona jest wierzytelność, co eliminuje ryzyko kursowe, a rozliczenia mogą być prowadzone w PLN, EUR lub USD.

DLA KOGO

Faktoring z regresem jest sprawdzonym rozwiązaniem dla Firm, które:

- ❖ Prowadzą sprzedaż z odroczonym terminem płatności do 180 dni (kredyt kupiecki).
- ❖ Utrzymują stałą współpracę z licznymi Kontrahentami, którą cechuje powtarzalna sprzedaż (cykliczność).
- ❖ Posiadają wyniki finansowe za pełne 12 miesięcy lub prowadzą działalność gospodarczą minimum 18 miesięcy.
- ❖ Rozliczają się na zasadach pełnej lub uproszczonej księgowości.
- ❖ Chcą poprawić terminowość spłat swoich Kontrahentów.
- ❖ Posiadają akceptowalną strukturę należności i zobowiązań.

ZAKRES USŁUG

❖ Finansowanie nabytych wierzytelności

- Elastyczne finansowanie dopasowane do poziomu realizowanej sprzedaży, które pozwala Klientowi na zaspokojenie potrzeb związanych z kapitałem obrotowym.
- BPS Faktor wypłaca Klientowi zaliczkę do wysokości 90% wartości faktur brutto przedstawionych do wykupu. Pozostała część zapłaty za faktury (tzw. fundusz gwarancyjny) przekazywany jest Klientowi w chwili, gdy Kontrahent ureguluje płatność.

❖ Zarządzanie wierzytelnościami

- Produkt w znaczący usprawnia proces zarządzania portfelem wierzytelności Klienta i ogranicza koszty z tym związane.
- BPS Faktor udostępnia Klientowi profesjonalny system faktoringowy on-line do ewidencjonowania i rozliczania wierzytelności oraz monitorowania terminowości spłat, który umożliwia rozliczanie „per faktura”.

❖ Dochodzenie wierzytelności

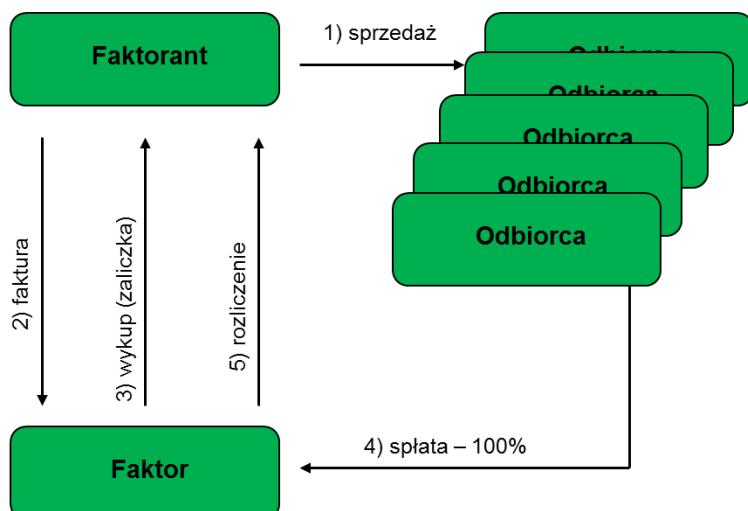
- Rozwiązanie to poprawia dyscyplinę płatniczą Kontrahentów w oparciu o prowadzenie działań ponaglących do zapłaty lub na dodatkowe zlecenie Klienta polubownych działań windykacyjnych.
- BPS Faktor monitoruje należności spływające od Kontrahentów i finansuje Klienta również po terminie wymagalności faktury, dając Kontrahentowi dodatkowy czas na zapłatę (tzw. okres regresu). W przypadku braku zapłaty przez Kontrahenta po upływie okresu regresu BPS Faktor zwraca się do Klienta o zwrot wypłaconych zaliczek lub potrąca niezapłacone kwoty ze środków dostępnych na koncie faktoringowym Klienta.

KORZYŚCI DLA KLIENTA

Faktoring z regresem w BPS Faktor daje szerokie korzyści dopasowane do potrzeb Klienta, najważniejsze z nich to:

- ❖ Natychmiastowy dostęp do finansowania (przedsiębiorca nie musi czekać na środki).
- ❖ Elastyczne finansowanie dopasowane do poziomu realizowanej sprzedaży.
- ❖ Poprawienie płynności finansowej oraz eliminowanie zatorów płatniczych.
- ❖ Poprawa bezpieczeństwa obrotu handlowego (obniżenie ryzyka opóźnień od Kontrahentów).
- ❖ Wydłużenie Kontrahentom terminów płatności faktur (zwiększenie konkurencyjności).
- ❖ Możliwość uzyskania rabatów u swoich Dostawców (przedsiębiorca może na bieżąco regulować własne zobowiązania).
- ❖ Ograniczenie pracy i kosztów związanych z rozliczaniem i dochodzeniem należności (BPS Faktor zajmuje się zarządzaniem należnościami).
- ❖ Kontrola i stały monitoring spłat (całodobowy dostęp do nowoczesnej platformy internetowej).
- ❖ Dedykowany opiekun Klienta.
- ❖ Brak dodatkowych zabezpieczeń.

SCHEMAT TRANSAKЦИИ FAKTORINGU Z REGRESEM:



3.2. Faktoring bez regresu z ubezpieczeniem (pełny)

O PRODUKCIE

Faktoring klasyczny bez regresu z ubezpieczeniem Faktora lub Klienta (lub inaczej pełny) łączy w sobie kompleksową usługę finansowania i zarządzania wierzytelnościami oraz w razie potrzeby również ich dochodzenia w oparciu o działania dyscyplinujące Kontrahentów, czyli ponaglenia do zapłaty (tzw. monity) lub w przypadku braku spłaty ze strony Kontrahenta w oparciu o polisę ubezpieczenia należności handlowych.

To rozwiązanie z przejęciem ryzyka niewypłacalności Kontrahenta przez BPS Faktor, które pozwala finansować Klientowi bieżącą działalność firmy oraz zapewnia szybki dostęp do środków pieniężnych w formie wypłat zaliczek na poczet przedstawionych do wykupu kopii faktur wraz z dokumentami potwierdzającymi odbiór towaru bądź usługi. Bezpieczeństwo transakcji faktoringu pełnego oparte jest na poręczeniu zapłaty udzielanemu przez Towarzystwo Ubezpieczeniowe w ramach polisy BPS Faktor lub polisy Klienta na podstawie porozumienia trójstronnego. W przypadku opóźnień w zapłacie zobowiązania przez Kontrahenta, przekraczających 90 dni, Towarzystwo Ubezpieczeniowe podejmuje się jego windykacji.

Faktoring pełny w szczególności zapewnia bezpieczeństwo obrotu handlowego krajowego i międzynarodowego oraz umożliwia rozszerzenie oferty handlowej Klienta dzięki możliwości współpracy z nowymi Kontrahentami, którzy są weryfikowani przez wyspecjalizowaną instytucję.

Produkt pozwala finansować Klientowi należności powstałe w obrocie krajowym i zagranicznym (finansowanie eksportu). BPS Faktor finansuje wierzytelności z odroczonym terminem płatności do 180 dni w walutach, w których wyrażona jest wierzytelność, co eliminuje ryzyko kursowe, a rozliczenia mogą być prowadzone w PLN, EUR lub USD.

DLA KOGO

Faktoring z regresem jest sprawdzonym rozwiązaniem dla Firm, które:

- ❖ Prowadzą sprzedaż z odroczonym terminem płatności do 180 dni (kredyt kupiecki).
- ❖ Utrzymują stałą współpracę z licznymi Kontrahentami, którą cechuje powtarzalna sprzedaż (cykliczność).
- ❖ Posiadają wyniki finansowe za pełne 12 miesięcy lub prowadzą działalność gospodarczą minimum 18 miesięcy.
- ❖ Rozliczają się na zasadach pełnej lub uproszczonej księgowości.
- ❖ Chcą poprawić bezpieczeństwo obrotu handlowego krajowego i międzynarodowego
- ❖ Posiadają akceptowalną strukturę należności i zobowiązań.

ZAKRES USŁUG

- ❖ **Finansowanie nabytych wierzytelności**
 - Elastyczne finansowanie dopasowane do poziomu realizowanej sprzedaży, które pozwala Klientowi na zaspokojenie potrzeb związanych z kapitałem obrotowym.
 - BPS Faktor wypłaca Klientowi zaliczkę do wysokości 90% wartości faktur brutto przedstawionych do wykupu. Pozostała część zapłaty za faktury (tzw. fundusz gwarancyjny) przekazywany jest Klientowi w chwili, gdy Kontrahent ureguluje płatność.
- ❖ **Zarządzanie wierzytelnościami**
 - Produkt w znaczący usprawnia proces zarządzania portfelem wierzytelności Klienta i ogranicza koszty z tym związane.
 - BPS Faktor udostępnia Klientowi profesjonalny system faktoringowy on-line do ewidencjonowania i rozliczania wierzytelności oraz monitorowania terminowości spłat, który umożliwia rozliczanie „per faktura”.
- ❖ **Dochodzenie wierzytelności**
 - Rozwiązanie to poprawa dyscyplinę płatniczą Kontrahentów w oparciu o prowadzenie działań ponagających do zapłaty (wysyłanie upomnień i monitów oraz wykonywanie telefonicznych ponagleń).
- ❖ **Przejęcie ryzyka niewypłacalności Kontrahenta**
 - W oparciu o polisę ubezpieczenia należności handlowych przejęcie ryzyka niewypłacalności Kontrahentów krajowych i zagranicznych (bezpieczeństwo finansowe sprzedaży).
 - Łatwiejszy dostęp do międzynarodowych rynków (wzrost eksportu).

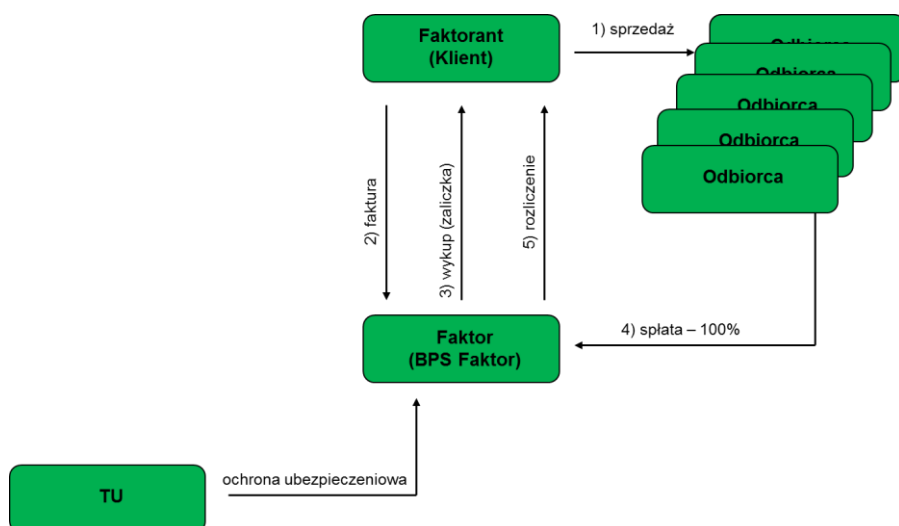
KORZYŚCI DLA KLIENTA

Faktoring bez regresu w BPS Faktor daje szerokie korzyści dopasowane do potrzeb Klienta, najważniejsze z nich to:

- ❖ Natychmiastowy dostęp do finansowania (przedsiębiorca nie musi czekać na środki).
- ❖ Elastyczne finansowanie dopasowane do poziomu realizowanej sprzedaży.
- ❖ Poprawienie płynności finansowej oraz eliminowanie zatorów płatniczych.
- ❖ Poprawa bezpieczeństwa obrotu handlowego (obniżenie ryzyka opóźnień od Kontrahentów).
- ❖ Wydłużenie Kontrahentom terminów płatności faktur (zwiększenie konkurencyjności).

- ❖ Możliwość uzyskania rabatów u swoich Dostawców (przedsiębiorca może na bieżąco regulować własne zobowiązania).
- ❖ Ograniczenie pracy i kosztów związanych z rozliczaniem i dochodzeniem należności (BPS Faktor zajmuje się zarządzaniem należnościami).
- ❖ Kontrola i stały monitoring spłat (całodobowy dostęp do nowoczesnej platformy internetowej).
- ❖ Dedykowany opiekun Klienta.
- ❖ Brak dodatkowych zabezpieczeń.
- ❖ Szansa na rozwój działalności eksportowej.
- ❖ Zmniejszenie ryzyka współpracy z niewiarygodnym Kontrahentem (weryfikacja i monitorowanie).
- ❖ Ograniczenie ryzyka kursowego, kontaktów prawnych i sądowych obrotu zagranicznego.
- ❖ Poprawa struktury bilansu i wskaźników finansowych (faktoring pełny nie obciąża zdolności kredytowej).

SCHEMAT TRANSAKЦИИ FAKTORINGU BEZ REGRESU:



3.3. Faktoring odwrotny (na finansowanie dostaw)

Faktoring odwrotny na finansowanie dostaw łączy w sobie kompleksową usługę finansowania i zarządzania zobowiązaniami Klienta wobec jego Dostawców towarów bądź usług w oparciu o polisę ubezpieczenia należności handlowych, co oznacza, że BPS Faktor spłaca udokumentowane fakturami wierzytelności Klienta wobec jego Dostawców, a Klient staje się zobowiązany do uregulowania zobowiązań na rachunek Faktora w określonym terminie. Koszty finansowania mogą być ponoszone zarówno przez Klienta jak i jego Dostawców.

Bezpieczeństwo transakcji faktoringu odwrotnego oparte jest na poręczeniu zapłaty udzielanemu przez Towarzystwo Ubezpieczeniowe w ramach polisy BPS Faktor. W przypadku opóźnień w zapłacie zobowiązań przez Kontrahenta, przekraczających 90 dni, Towarzystwo Ubezpieczeniowe podejmuje się jego windykacji.

Faktoring odwrotny jest rozwiązaniem, dzięki któremu Klient zyskuje dodatkowy termin (do 90 dni) na spłatę zobowiązań, wykraczający poza termin płatności z faktury oraz w zamian za szybkie i terminowe regulowanie zobowiązań przez BPS Faktor ma możliwość wynegocjowania lepszych warunków handlowych oraz dodatkowych rabatów u swoich Dostawców. Finansowanie w ramach faktoringu odwrotnego jest możliwe łącznie z faktoringiem niepełnym lub pełnym, gdzie faktoring odwrotny stanowi uzupełnienie oferty.

Produkt pozwala finansować Klientowi należności powstałe w obrocie krajowym i zagranicznym (finansowanie importu). BPS Faktor finansuje wierzytelności z odroczonym terminem płatności do 180 dni w walutach, w których wyrażona jest wierzytelność, co eliminuje ryzyko kursowe, a rozliczenia mogą być prowadzone w PLN, EUR lub USD.

DLA KOGO

Faktoring odwrotny jest sprawdzonym rozwiązaniem dla Firm, które:

- ❖ Chcą poprawić relacje ze swoimi Dostawcami lub zapewnić sobie stałość dostaw.
- ❖ Oczekują korzystniejszych warunków handlowych oraz dodatkowych rabatów u Dostawców.
- ❖ Są zainteresowane odroczeniem faktycznego terminu płatności zobowiązań wobec Dostawców

- ❖ Utrzymują stałą współpracę z licznymi Kontrahentami, którą cechuje powtarzalna sprzedaż (cykliczność).
- ❖ Posiadają wyniki finansowe za pełne 12 miesięcy lub prowadzą działalność gospodarczą minimum 18 miesięcy.
- ❖ Rozliczają się na zasadach pełnej lub uproszczonej księgowości.
- ❖ Posiadają akceptowalną strukturę należności i zobowiązań.

ZAKRES USŁUG

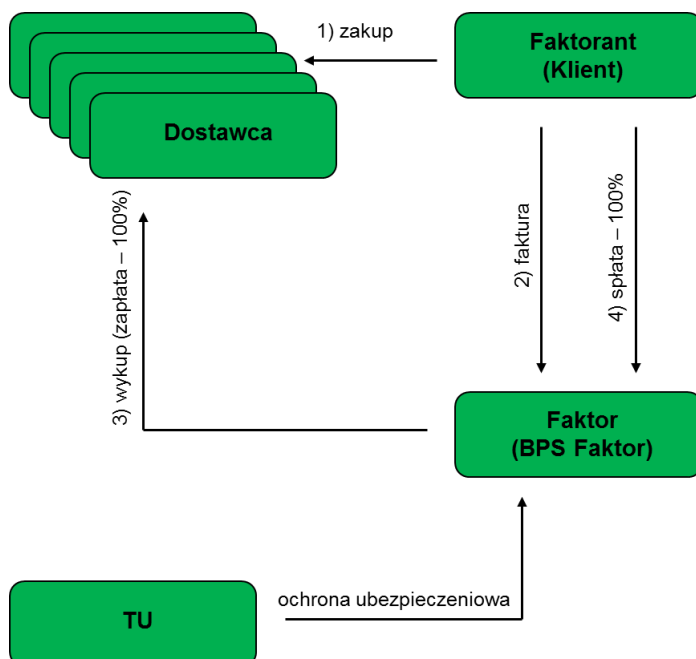
- ❖ **Finansowanie nabytych zobowiązań**
 - BPS Faktor finansuje Klientowi dostawy krajowe oraz zagraniczne do wysokości 100% wartości faktur przedstawionych do wykupu (zaliczka 100%).
- ❖ **Zarządzanie wierzytelnościami**
 - BPS Faktor udostępnia Klientowi profesjonalny system faktoringowy on-line do ewidencjonowania i rozliczania wierzytelności oraz monitorowania terminowości spłat, który umożliwia rozliczanie „per faktura”.

KORZYŚCI DLA KLIENTA

Faktoring odwrotny w BPS Faktor daje szerokie korzyści dopasowane do potrzeb Klienta, najważniejsze z nich to:

- ❖ Szybkie finansowanie dostaw krajowych oraz zagranicznych do wysokości 100% wartości faktur przedstawionych do wykupu.
- ❖ Możliwość wynegocjowania korzystniejszych warunków handlowych oraz dodatkowych rabatów u Dostawców.
- ❖ Odroczenie faktycznego terminu płatności zobowiązań wobec Dostawców (do 90 dni po terminie płatności faktury).
- ❖ Poprawa płynności finansowej, dzięki przesunięciu terminu płatności zobowiązań.
- ❖ Szansa na rozwój działalności importowej (zwiększenie obrotów z Dostawcą zagranicznym)
- ❖ Budowanie wizerunku rzetelnego płatnika, partnera biznesowego oraz importera (wzmocnienie wiarygodności).
- ❖ Minimum formalności (brak zawiadomień o cesji - nie ma konieczności uzyskania zgody od Kontrahentów-Dostawców).
- ❖ Dedykowany opiekun Klienta.

SCHEMAT TRANSAKЦИИ FAKTORINGU ODWROTNEGO



3.4. Transakcje niestandardowe

BPS Faktor to uniwersalny faktor, który oferuje elastyczne rozwiązania dopasowane do aktualnej sytuacji rynkowej i indywidualnych potrzeb Klienta, jego kondycji finansowej, charakteru działalności oraz specyfiki branży, dzięki czemu w uzasadnionych przypadkach jest w stanie realizować transakcje niestandardowe, zapewniając Klientowi szybki dostęp do finansowania i poprawę płynności finansowej.

Zapewniamy profesjonalną obsługę negocjacyjną i operacyjną, samodzielnie dokonujemy oceny sytuacji ekonomiczno-finansowej firm oraz podejmujemy decyzje faktoringowe. **Zakres i warunki współpracy są każdorazowo dostosowywane do oczekiwań Klienta.**

METRYKA FAKTORINGU NALEŻNOŚCIOWEGO Z REGRESEM (F.NIEPEŁNY)

Rodzaj produktu	<ul style="list-style-type: none">Finansowanie wierzycelności Klientów z tytułu dostaw towarów i usługFaktoring stanowi uzupełnienie oferty finansowania obrotowegoPoprawia płynność finansową Klienta i zapewnia szybki dostęp do środków pieniężnych
Podstawowe cechy produktu	<ul style="list-style-type: none">Możliwość finansowania Klientów Banku BPS o słabszym ratingu, ale z dobrym portfelem KontrahentówFaktor otrzymuje globalną cesję wierzycelności wobec Odbiorców Klienta przekazanych do faktoringu - wymagane potwierdzenie cesji należności przez OdbiorcówLimit finansowania Klienta i Odbiorców są wyznaczone na podstawie obrotów realizowanych pomiędzy Klientem a Odbiorcami z uwzględnieniem terminów płatności
Grupa docelowa	<ul style="list-style-type: none">Firmy z branż produkcyjnych, handlowych lub usługowychFirmy, które utrzymują stałą współpracę z określoną grupą Odbiorców, stosując odroczone terminy płatności
Kryteria odrzucenia	<ul style="list-style-type: none">Odbiorca nie może być powiązany z Klientem kapitałowo ani organizacyjnieSprzedaż gotówkowaWysoki poziom kompensat, korekt lub reklamacjiDziałalność na zasadzie pośrednictwaOkres prowadzenia działalności gospodarczej poniżej 18 miesięcyStosowanie terminów kredytów kupieckich powyżej 180 dniKlient posiada ujemne kapitały własne lub stratę na poziomie netto w ostatnich dwóch latach obrotowych
Minimalna/maksymalna kwota limitu faktoringowego	<ul style="list-style-type: none">Minimalna kwota limitu: 100 tys. PLNMaksymalna kwota limitu: 20 mln PLN
Wysokość wypłacanej zaliczki	<ul style="list-style-type: none">Finansowanie do 90% wartości faktury brutto przedstawionej do wykupu
Udział własny Klienta	<ul style="list-style-type: none">10-20%
Terminy płatności wierzycelności	<ul style="list-style-type: none">14-180 dni
Okres trwania umowy faktoringowej	<ul style="list-style-type: none">Umowa na czas nieokreślony, natomiast limit faktoringowy przyznawany na czas 12 miesięcy z możliwością przedłużenia
Waluta finansowania	<ul style="list-style-type: none">PLN, EUR, USD
Stosowane zabezpieczenia	<ul style="list-style-type: none">Pełnomocnictwo do rachunku bankowegoWeksel własny in blancoCesja globalna wierzycelnościInne w uzgodnieniu z Klientem np. hipoteka na nieruchomości
Wymagania dodatkowe wobec Klienta	<ul style="list-style-type: none">Złożenie wniosku faktoringowego wraz z kompletem wymaganych dokumentów
Korzyści dla Klienta	<ul style="list-style-type: none">Dostęp do dodatkowego finansowania obrotowego bez angażowania majątku trwałego na zabezpieczeniePoprawa płynności finansowej w wyniku przedterminowego spływu należnościPoprawa struktury bilansu (zamiana należności na gotówkę)

	<ul style="list-style-type: none"> • Wzmocnienie pozycji konkurencyjnej - możliwość wydłużenia Odbiorcom terminów płatności i zapłaty za zobowiązania • Elastyczne finansowanie dopasowane do wzrostu obrotów • Likwidacja zatorów płatniczych • Większe bezpieczeństwo prowadzonej działalności poprzez dyscyplinowanie Odbiorców, weryfikację ich wiarygodności oraz monitoring płatności faktur • Dyscyplinowanie Odbiorców poprzez reagowanie na opóźnienia i windykację należności • Stały dostęp do administrowania wierzytelności za pośrednictwem wielofunkcyjnej platformy internetowej
Podstawowe opłaty i prowizje	<ul style="list-style-type: none"> • BPS Faktor z tytułu udzielenia i obsługi faktoringu pobiera prowizje zgodnie z Taryfą Opłat i Prowizji, w tym: <ul style="list-style-type: none"> ○ Prowizja przygotowawcza od przyznanego limitu (% limitu Faktoranta) ○ Prowizja faktoringowa od wykupionej wierzytelności (% od wartości brutto faktury) ○ Dyskonto od wykupionych wierzytelności (% za okres finansowania od wypłaconej zaliczki) ○ Minimalna prowizja operacyjna ○ Opłata administracyjna
Ocena zdolności kredytowej i faktoringowej	<ul style="list-style-type: none"> • Ocena dokonywana przez Biuro Oceny Ryzyka i Windykacji BPS Faktor
Uruchomienie finansowania (forma wypłaty)	<ul style="list-style-type: none"> • Po spełnieniu warunków uruchomienia określonych w umowie • Po otrzymaniu podpisanych Zawiadomień o Cesji od Kontrahentów (ZoC) • Wypłata następuje na rachunek Klienta po zgłoszeniu wierzytelności za pośrednictwem platformy internetowej Faktor24 i ich pozytywnej weryfikacji
Monitoring wpływów (obsługa operacyjna)	<ul style="list-style-type: none"> • Monitoring telefoniczny terminowości spłat Kontrahentów • Pisemne upomnienia i wezwania do zapłaty • Możliwość wstrzymania finansowania lub wyłączenia Kontrahenta z umowy w przypadku nieterminowych spłat

METRYKA FAKTORINGU NALEŻNOŚCIOWEGO BEZ REGRESU Z UBEZPIECZENIEM (F.PEŁNY)

Rodzaj produktu	<ul style="list-style-type: none"> • Finansowanie wierzytelności Klientów z tytułu dostaw towarów i usług • Faktoring stanowi uzupełnienie oferty finansowania obrotowego • Poprawia płynność finansową Klienta i zapewnia szybki dostęp do środków pieniężnych
Podstawowe cechy produktu	<ul style="list-style-type: none"> • Możliwość finansowania Klientów Banku BPS o słabszym ratingu, ale z dobrym portfelem Kontrahentów • Faktor przejmuje ryzyko niewypłacalności odbiorców Klienta lub przewlekłej zwłoki w płatnościach • Faktor otrzymuje globalną cesję wierzytelności wobec Odbiorców Klienta przekazanych do faktoringu • Limit na Odbiorców nadaje Towarzystwo Ubezpieczeniowe
Grupa docelowa	<ul style="list-style-type: none"> • Firmy z branż produkcyjnych, handlowych lub usługowych • Firmy, które utrzymują stałą współpracę z określoną grupą Odbiorców, stosując odroczone terminy płatności
Kryteria odrzucenia	<ul style="list-style-type: none"> • Odbiorca nie może być powiązany z Klientem kapitałowo ani organizacyjnie • Sprzedaż gotówkowa • Wysoki poziom kompensat, korekt lub reklamacji • Działalność na zasadzie pośrednictwa • Okres prowadzenia działalności gospodarczej poniżej 18 miesięcy • Stosowanie terminów kredytów kupieckich powyżej 180 dni • Klient posiada ujemne kapitały własne lub stratę na poziomie netto w ostatnich dwóch latach obrotowych
Minimalna/maksymalna kwota limitu faktoringowego	<ul style="list-style-type: none"> • Minimalna kwota limitu: 100 tys. PLN • Maksymalna kwota limitu: 20 mln PLN
Wysokość wypłacanej zaliczki	<ul style="list-style-type: none"> • Faktor finansuje do 90% wartości brutto wierzytelności • Udział własny w przypadku powstania szkody wynosi 20% lub 10%

Udział własny Klienta	<ul style="list-style-type: none"> • 10-20%
Terminy płatności wierzycelności	<ul style="list-style-type: none"> • 14-180 dni
Okres trwania umowy faktoringowej	<ul style="list-style-type: none"> • Umowa na czas nieokreślony, natomiast limit faktoringowy przyznawany na czas 12 miesięcy z możliwością przedłużenia
Waluta finansowania	<ul style="list-style-type: none"> • PLN, EUR, USD
Stosowane zabezpieczenia	<ul style="list-style-type: none"> • Pełnomocnictwo do rachunku bankowego • Weksel własny in blanco • Ubezpieczenie Odbiorców w TU • Cesja globalna wierzycelności • Inne w uzgodnieniu z Klientem
Wymagania dodatkowe wobec Klienta	<ul style="list-style-type: none"> • Złożenie wniosku faktoringowego wraz z kompletem wymaganych dokumentów
Korzyści dla Klienta	<ul style="list-style-type: none"> • Dostęp do dodatkowego finansowania obrotowego bez angażowania majątku trwałego na zabezpieczenie • Poprawa płynności finansowej w wyniku przedterminowego spływu należności • Poprawa struktury bilansu (zmiana należności na gotówkę) • Wzmocnienie pozycji konkurencyjnej - możliwość wydłużenia Odbiorcom terminów płatności i zapłaty za zobowiązania, uzyskiwanie rabatów u Dostawców • Elastyczne finansowanie dopasowane do wzrostu obrotów • Likwidacja zatorów płatniczych, zmniejszających ryzyko obrotów • Większe bezpieczeństwo prowadzonej działalności poprzez dyscyplinowanie Odbiorców, weryfikację ich wiarygodności oraz objęcie należności ochroną ubezpieczeniową • Dyscyplinowanie Odbiorców poprzez monitoring spłat i reagowanie na opóźnienia • Stały dostęp do wierzycelności za pośrednictwem wielofunkcyjnej platformy internetowej
Podstawowe opłaty i prowizje	<ul style="list-style-type: none"> • BPS Faktor z tytułu udzielenia i obsługi faktoringu pobiera prowizję zgodnie z Taryfą Opłat i Prowizji, w tym: <ul style="list-style-type: none"> ○ Prowizja przygotowawcza od przyznanego limitu (% limitu Faktoranta) ○ Prowizja faktoringowa od wykupionej wierzycelności (% od wartości brutto faktury) ○ Dyskonto od wykupionych wierzycelności (% za okres finansowania od wypłaconej zaliczki) ○ Prowizja za przejęcie ryzyka niewypłacalności kontrahentów (% wartości brutto faktury) - faktoring bez regresu (pełny) ○ Minimalna prowizja operacyjna ○ Opłata administracyjna
Ocena zdolności kredytowej i faktoringowej	<ul style="list-style-type: none"> • Ocena dokonywana przez Biuro Oceny Ryzyka i Windykacji BPS Faktor
Uruchomienie finansowania (forma wypłaty)	<ul style="list-style-type: none"> • Po spełnieniu warunków uruchomienia określonych w umowie • Po otrzymaniu podpisanych Zawiadomień o Cesji od Kontrahentów (ZoC) • Wypłata następuje na rachunek Klienta po zgłoszeniu wierzycelności za pośrednictwem platformy internetowej Faktor24 i ich pozytywnej weryfikacji
Monitoring wpływów (obsługa operacyjna)	<ul style="list-style-type: none"> • Monitoring telefoniczny terminowości spłat Kontrahentów • Pisemne upomnienia i wezwania do zapłaty • Możliwość wstrzymania finansowania lub wyłączenia Kontrahenta z umowy w przypadku nieterminowych spłat lub cofnięcia ochrony ubezpieczeniowej przez Towarzystwo Ubezpieczeniowe

METRYKA FAKTORINGU NA FINANSOWANIE DOSTAW (F.ODWROTNY)

Rodzaj produktu	<ul style="list-style-type: none"> Zapłata za zobowiązania Klientów z tytułu dostaw towarów i usług Faktoring stanowi uzupełnienie oferty finansowania obrotowego Poprawia płynność finansową Klienta i zapewnia szybki dostęp do środków pieniężnych
Podstawowe cechy produktu	<ul style="list-style-type: none"> Faktor płaci za zobowiązania Klienta (Faktoranta) przed terminem płatności lub najpóźniej w terminie wymagalności wierzytelności (faktury) i udziela Faktorantowi dodatkowego terminu na spłatę pierwotnego zobowiązania. Przyznany przez Faktora limit Klienta jest ubezpieczony w Towarzystwie Ubezpieczeniowym (TU)
Grupa docelowa	<ul style="list-style-type: none"> Firmy z branż produkcyjnych, handlowych lub usługowych Firmy, które utrzymują stałą współpracę z określoną grupą Dostawców, stosując odroczone terminy płatności Firmy o dobrej sytuacji ekonomiczno – finansowej Firmy korzystające z faktoringu z regresem lub pełnego, gdzie faktoring odwrotny stanowi uzupełnienie oferty
Kryteria odrzucenia	<ul style="list-style-type: none"> Dostawca nie może być powiązany z Klientem kapitałowo ani organizacyjnie
Minimalna/maksymalna kwota limitu faktoringowego	<ul style="list-style-type: none"> Minimalna kwota limitu: 100 tys. PLN Maksymalna kwota limitu: 4 mln PLN Proporcja wielkości limitu faktoringu odwrotnego do należnościowego: 1/5
Wysokość wypłacanej zaliczki	<ul style="list-style-type: none"> Faktor płaci 100% wartości faktury brutto bezpośrednio na rachunek dostawcy
Udział własny Klienta	<ul style="list-style-type: none"> 0%
Terminy płatności wierzytelności	<ul style="list-style-type: none"> 180 dni – maksymalny okres finansowania obejmujący termin kredytu kupieckiego i dodatkowy termin płatności ustalony przez Faktora 90 dni – maksymalny dodatkowy termin płatności po upływie kredytu kupieckiego
Okres trwania umowy faktoringowej	<ul style="list-style-type: none"> Umowa na czas nieokreślony, natomiast limit faktoringowy przyznawany na czas 12 miesięcy z możliwością przedłużenia
Waluta finansowania	<ul style="list-style-type: none"> PLN, EUR, USD
Stosowane zabezpieczenia	<ul style="list-style-type: none"> Pełnomocnictwo do rachunku bankowego Weksel własny in blanco Ubezpieczenie transakcji w TU Inne uzgodnione z klientem np. hipoteka na nieruchomości, zastaw rejestrowy
Wymagania dodatkowe wobec Klienta	<ul style="list-style-type: none"> Złożenie wniosku faktoringowego wraz z kompletem wymaganych dokumentów
Korzyści dla Klienta	<ul style="list-style-type: none"> Finansowanie 100% wartości faktury przedstawionej do wykupu Brak konieczności przedstawiania całego obrotu z Kontrahentem-Dostawcą Pewność dokonania terminowej płatności za zakupione towary/usługi - wzmocnienie wiarygodności Możliwość wynegocjowania upustów u Kontrahentów-Dostawców w przypadku wcześniejszego regulowania zobowiązań Możliwość szybkiego finansowania bez konieczności uzyskania zgody od Kontrahentów-Dostawców
Podstawowe opłaty i prowizje	<ul style="list-style-type: none"> BPS Faktor z tytułu udzielenia i obsługi faktoringu pobiera prowizje zgodnie z Taryfą Opłat i Prowizji, w tym: <ul style="list-style-type: none"> Prowizja przygotowawcza od przyznanego limitu (% limitu Faktoranta) Prowizja faktoringowa od wykupionej wierzytelności (% od wartości brutto faktury) Odsetki procentowe od zapłaconych faktur zakupowych (% od wypłaconej zaliczki wartości brutto faktury) Minimalna prowizja operacyjna Opłata administracyjna
Ocena zdolności kredytowej i faktoringowej	<ul style="list-style-type: none"> Ocena dokonywana przez Biuro Oceny Ryzyka i Windykacji BPS Faktor

Uruchomienie finansowania (forma wypłaty)	<ul style="list-style-type: none"> • Po spełnieniu warunków uruchomienia określonych w umowie • Wypłata na rachunek Klienta po złożeniu faktur zakupowych za pośrednictwem platformy internetowej Faktor24
Monitoring wpływów (obsługa operacyjna)	<ul style="list-style-type: none"> • Monitoring telefoniczny terminowości spłat • Pisemne upomnienia i wezwania do zapłaty • Możliwość wstrzymania finansowania w przypadku nieterminowych spłat • Wstrzymanie lub obniżenie limitu finansowania w przypadku cofnięcia ochrony ubezpieczeniowej przez Towarzystwo Ubezpieczeniowe